

The gifts for young people

# 韓國瑜

張凱文◎著

給年輕人的

# 10件禮物

**作官可以做威做福，但也能做牛做馬**

韓國瑜擔任企業總經理時，常被質疑給員工的獎金過高，他回答：「身為總經理，公司賺錢一定要分給守苦的員工，不分Over my head luck，我一定受分！」韓國瑜卻願意將獲利分享給那些基層員工，他不就是上班族所羨望的老闆和老闆嗎？

**天地可破、熱情不滅**

韓國瑜曾說「天地可破、熱情不滅。」他認為韓國地狹且利盡於他國之手，應尋找對人民服務的精神，並把這種熱情延續下去，以幽默有趣的方式傳達給台灣人，進而獲得台灣人的共鳴。



萬順顧問開發有限公司  
業務部：傅薇庭

## 目錄

- 第 1 章 找到自己的價值
- 第 2 章 複雜的腦簡單的心
- 第 3 章 以身作則帶團隊
- 第 4 章 學創業擺脫低薪
- 第 5 章 懂得銷售自己
- 第 6 章 活用網路行銷力
- 第 7 章 與人為善
- 第 8 章 累積自己的軟實力
- 第 9 章 幽默看世界
- 第 10 章 格局，決定人生的結局

## 第1章 找到自己的價值

### 人前留一線,日後好相見

如果你今天在社會得罪了一個人  
你有可能間接得罪了上百人



多結交朋友  
人脈就是錢脈  
了解同事的關係  
了解自己的實力

## 第2章 複雜的腦簡單的心

### 知己知彼

很多人會問我一個問題：「要如何學習創業？」  
我的回答一律是：「去大公司上班當業務，  
三年後，你就能學到如何創業。」

了解你的利基點  
了解你的客戶  
了解你的敵人  
學習了解的途徑



## 第3章 以身作則帶團隊

### 領導者的五大特質

擁有這五大特質，  
我保證你一定會成為一個優秀的領導者，  
不只會帶你的團隊或公司創造好的佳績，  
你的人生也一定會多采多姿。



- 一. 與眾不同
- 二. 挺身而出
- 三. 負責任心
- 四. 受人尊重
- 五. 員工優先

## 第4章 學創業擺脫低薪

### 學校沒有教的五大創業力

創業其實就像是一場人生馬拉松賽跑，  
不管中途是落後還是領先，  
都必須維持住自己的速度持續前進。

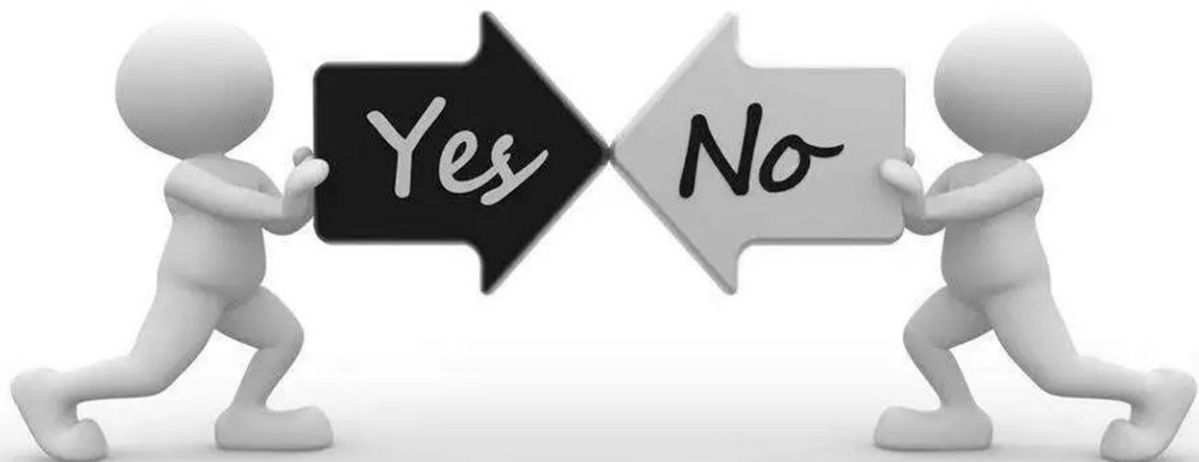
- 一. 培養溝通技巧
- 二. 找到客戶的需求
- 三. 習慣失敗，不斷嘗試
- 四. 順著趨勢而走
- 五. 字典裡沒有「成功」二字



## 第5章 懂得銷售自己

### 七大說服技巧

唯有懂得與人溝通技巧，  
最終才能夠把自己推銷出去



## 你就是品牌

- 一. 誠實至上
- 二. 快不如慢
- 三. 練習
- 四. 專業度
- 五. 謙虛
- 六. 與人為善
- 七. 讓人信任

## 第6章 活用網路行銷力

### 網路創業的六大優勢

要從網路時代裡勝出，  
一定要懂得掌握網路創業的六大優勢。

- 一. 省略業務員大量散彈式拜訪
- 二. 不用直接面對客戶
- 三. 提升銷售團隊業績
- 四. 老闆與人才的橋樑
- 五. 運用網路社群讓業績倍增
- 六. 降低員工的流動





## 第7章 與人為善

不損害人際關係的秘訣  
把人際關係處理好的最大秘訣是  
尊重對方、謙卑自己。

互惠互利  
寬以待人  
滿足心中的認可慾望



Maslow 需求層次理論 (1943年)

## 第8章

### 累積自己的軟實力

大河有水小河滿，大河無水小河乾  
吃果子拜樹頭，吃米飯拜田頭  
喝水的時候就要想說水是從哪裡來的，  
飲水要思源不忘本

先做人，才有機會做事

做人成功，做事就一定容易成功。

做人就跟做生意一樣

做人一輩子，人品做底子

囂張沒有落魄的久



## 第9章 幽默看世界

一貴一賤，交情乃見

激勵人心的幽默說話力

未來的領導人不需要畫大餅，而是只要願意放下身段，跟人民在一起拼經濟

與愛挑毛病的相處  
與喜怒無常的人相處



幽默回應反對你的人

以幽默詼諧的方式來回應一切，不只可以讓緊張的狀態舒緩，更能讓自己獲取更好的人緣

## 第10章 格局，決定人生的結局



### 懂得道歉才叫真勇敢

於公於私，每個人都要懂得道歉的技巧。

大聲反駁無益處  
掌握道歉時機  
維持好的互動



### 現在的格局決定人生的結局

韓國瑜希望讓台灣的年輕人可以回到家鄉創業或工作，  
可以讓年輕人對未來有所盼望，而不是像現在對外來充滿迷惘

**一理通萬里透**

## 心得

自己的價值在哪裡？如何找到屬於自己的價值，人生有三個機會可以讓自己改變命運，（1）出生名門，但不是每個人都是含金湯匙出身的，（2）嫁娶豪門，但有錢人的對象都是非富即貴，貧窮人家很難直接嫁娶豪門，（3）結識貴人，建立自己的人脈，這些人未來有可能就是自己的貴人。在社會要多結交朋友，少建立敵人，如同我們的工作，結交朋友絕對是必備的條件，因為透過客戶的介紹，我們就有機會可以省下很多很多找尋新客戶的時間。面對複雜的事物，總是讓人傷透腦筋，但秉持著簡單的心，很多事情沒有不如意，只能怪自己不努力，不論大小事務，不光靠只說不做來處事，以身作則帶領團隊。把對人的放在對的位置上，讓每個人盡情發揮他的專業能力。對於現狀你滿意嗎？只要找到獲利的模式，就能很快突破上班時的收入，每個人都想要學創業擺脫低薪，但必須先學會傾聽，就能說服任何人，懂得如何銷售自己。

## 心得

虛凝的世界雖然看不見，但面對現在科技進步的世代，網路無國界，許多資訊我們都是靠網路得知，現在人手一機，活用網路行銷力，就像許多大廠一樣活用網路，如何讓世界看到你。

告訴自己遇到任何人，與人為善，商場如戰場，得罪了一個人，有可能間接得罪了上百人，因為每個人都有屬於他的人脈。

年輕人畢業後，要累積的是社會學分，無論過去在學校的成績如何？進入職場後，大家的起跑線都是一樣的。累積自己的軟實力，

未來是你找工作還是工作來找你!! 面對別人對自己的批評，改變自己的心態，以幽默詼諧的方式回應一切，如何讓緊張的狀態舒緩，告訴自己遇見任何批評，幽默看世界。

成功是靠經驗累積而來的，人生有很多不如意，面對任何人、事、物，都會有不如意的時候，書中最後提到許多經濟數據都在顯示著，台灣如今已經不是亞洲四小龍，而是亞洲一小蟲。套用在自己身上，我們要當那一者呢？由我們自己決定，畢竟沒有人可以控制改變你，命運是掌握在自己手中的，現在你的格局，就已經決定人生的結局。

